



2027



DOSSIER DE SERVICIOS



Estrategia, operaciones y
crecimiento para empresas que
necesitan avanzar con claridad.

De la complejidad
al *plan de acción*.



ESTRATEGIA • OPERACIONES • CRECIMIENTO

CUANDO CRECER EXIGE MÁS CLARIDAD

Muchas empresas llegan a un punto en el que seguir avanzando requiere algo más que esfuerzo. Los equipos trabajan, los proyectos avanzan y las oportunidades aparecen, pero la información está dispersa, los procesos no siempre acompañan y las decisiones estratégicas se diluyen en el día a día.

En LÚMINA Consulting ayudamos a transformar esa complejidad en una hoja de ruta clara, ordenada y accionable.



Falta de foco

Prioridades poco definidas
y equipos trabajando en
demasiadas direcciones.



Procesos poco eficientes

Tareas repetitivas,
dependencias internas y
pérdida de tiempo operativo.



Crecimiento sin estructura

Nuevas oportunidades
sin un modelo claro para
sostenerlas.

“ Una empresa no necesita más ruido.
Necesita claridad, criterio y método. ”



CONSULTORÍA BOUTIQUE PARA EMPRESAS EN TRANSFORMACIÓN

LÚMINA Consulting es una firma especializada en estrategia, mejora operativa y desarrollo de modelos de crecimiento. Trabajamos con empresas que necesitan ordenar su situación actual, identificar oportunidades reales y convertir sus objetivos en planes concretos.

Nuestro enfoque combina análisis, visión de negocio y acompañamiento práctico para que cada decisión tenga una traducción clara en acciones, responsables y resultados medibles.



+80



proyectos
estratégicos
desarrollados

12



sectores
acompañados

94%



de clientes
con planes
implementados



Claridad estratégica



Definimos prioridades y traducimos objetivos en decisiones.



Eficiencia operativa



Detectamos mejoras en procesos, equipos y herramientas.



Crecimiento accionable



Diseñamos planes realistas para avanzar con estructura.



SERVICIOS DISEÑADOS PARA ORDENAR, ACTIVAR Y ESCALAR

✦ Acompañamos a empresas que necesitan tomar mejores decisiones, mejorar su funcionamiento interno y preparar nuevas etapas de crecimiento.



01

Diagnóstico estratégico

Análisis de la situación actual, retos principales, prioridades de negocio y oportunidades de mejora.



02

Optimización operativa

Revisión de procesos, flujos de trabajo, roles, herramientas y puntos de fricción interna.



03

Planes de crecimiento

Diseño de hojas de ruta comerciales, organizativas o de expansión con objetivos, fases e indicadores.



Transformación interna 04

Acompañamiento en cambios organizativos, implantación de nuevos modelos de trabajo y alineación de equipos.



Documentación ejecutiva 05

Preparación de presentaciones, informes y materiales de decisión para dirección, inversores o equipos clave.

✦ NUESTRO ENFOQUE

Claridad estratégica, foco en resultados y ejecución junto a tu equipo.



FOCO
en lo que
realmente
importa.



IMPACTO
medible y
sostenible.



ALIANZA
cercana,
flexible y
profesional.



UN MÉTODO CLARO PARA AVANZAR CON SEGURIDAD

Cada proyecto se estructura en fases concretas para pasar del análisis inicial a un plan de acción aplicable.

01



Escucha y contexto

Entendemos la situación de la empresa, sus objetivos, bloqueos y prioridades.

02



Diagnóstico

Analizamos información, procesos, equipos y oportunidades de mejora.

03



Definición estratégica

Ordenamos los hallazgos y establecemos focos de trabajo.

04



Plan de acción

Diseñamos una hoja de ruta con fases, responsables, indicadores y próximos pasos.

05



Acompañamiento

Apoyamos la implantación, revisión y ajuste del plan según resultados.



“
No
entregamos
ideas sueltas.
Construimos
decisiones
aplicables.”

EJEMPLO DE APLICACIÓN

Cómo una empresa de servicios profesionales puede ordenar su oferta, mejorar sus procesos internos y preparar una nueva etapa comercial.



Cliente: Estudio profesional con 25 personas.



Reto: Crecimiento desordenado, servicios poco definidos y procesos internos dependientes de perfiles clave.



Objetivo: Clarificar la propuesta comercial, mejorar la organización interna y diseñar una hoja de ruta de crecimiento.



INTERVENCIÓN

01



Diagnóstico inicial

Análisis de servicios, clientes, procesos y estructura interna.

02



Redefinición de oferta

Agrupación de servicios, creación de paquetes comerciales y mejora del discurso de venta.

03



Optimización operativa

Identificación de tareas críticas, responsabilidades y puntos de mejora.

04



Plan de crecimiento

Diseño de una hoja de ruta a 6 meses con prioridades, acciones e indicadores.



RESULTADO ESPERADO

- ★ Oferta comercial más clara.
- ★ Procesos internos mejor definidos.
- ★ Mayor alineación del equipo.
- ★ Mejor capacidad para captar clientes de mayor valor.



RESULTADOS QUE SE TRADUCEN EN DECISIONES

Nuestro trabajo ayuda a que la empresa gane foco, estructura y capacidad de ejecución.



Más claridad

La dirección sabe qué priorizar, qué evitar y dónde concentrar recursos.



De la intuición a la acción *estructurada.*



Mejor organización

Los equipos trabajan con procesos más claros y responsabilidades mejor definidas.



Mayor eficiencia

Se reducen tareas duplicadas, fricciones internas y dependencias innecesarias.



Oferta más sólida

Los servicios se presentan de forma más comprensible, atractiva y vendible.



Crecimiento más controlado

Las oportunidades se gestionan con una hoja de ruta realista.



LO QUE NOS HACE DIFERENTES

Trabajamos desde una perspectiva cercana, estratégica y práctica. No buscamos imponer modelos complejos, sino construir soluciones comprensibles, útiles y adaptadas al momento real de cada empresa.



Consultoría boutique

Relación directa, implicación senior y atención personalizada.



Visión estratégica y operativa

Conectamos la visión de negocio con la realidad diaria de los equipos.



Documentación clara

Entregamos materiales visuales, ordenados y preparados para tomar decisiones.



Acompañamiento práctico

Ayudamos a pasar del análisis a la implementación.



“

La estrategia solo aporta valor cuando se entiende, se comparte y se ejecuta.

”



FORMAS DE TRABAJAR JUNTOS



Adaptamos cada colaboración al momento,
tamaño y necesidad de la empresa.



Diagnóstico Express

Para empresas que necesitan
una visión externa rápida y
accionable.

INCLUYE

- ✦ Sesión inicial.
- ✦ Análisis de situación.
- ✦ Informe de oportunidades.
- ✦ Recomendaciones prioritarias.



DURACIÓN ORIENTATIVA:
2-3 semanas

MODALIDAD RECOMENDADA



Proyecto Estratégico

Para empresas que necesitan
ordenar su modelo, procesos u
hoja de ruta.

INCLUYE

- ✦ Diagnóstico completo.
- ✦ Talleres estratégicos.
- ✦ Definición de prioridades.
- ✦ Plan de acción detallado.
- ✦ Presentación ejecutiva.



DURACIÓN ORIENTATIVA:
6-8 semanas



Acompañamiento Continuo

Para empresas que quieren
apoyo estratégico recurrente.

INCLUYE

- ✦ Reuniones periódicas.
- ✦ Seguimiento de indicadores.
- ✦ Apoyo en decisiones clave.
- ✦ Ajuste de hoja de ruta.
- ✦ Documentación ejecutiva.



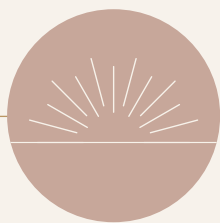
DURACIÓN ORIENTATIVA:
Mensual / trimestral



*Cada modalidad puede adaptarse en alcance y profundidad según el
contexto y los objetivos de tu organización.*



CONSTRUYAMOS TU PRÓXIMA ETAPA CON CLARIDAD



LUMINA Consulting

ESTRATEGIA • OPERACIONES • CRECIMIENTO



Email:
hello@luminaconsulting.com



Web:
www.luminaconsulting.com



Ubicación:
Madrid · Barcelona · Online



Claridad para decidir. Método para avanzar.